



LUISELLA ROSSI



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Key Account Manager Divisione Health&Pharma Banca del Fucino spa -
Roma, Roma
04/2025 - ad oggi

- Attività di business development del territorio di competenza, in particolare nel settore [\[Settore\]](#).

Funzionaria addetta allo sviluppo commerciale Banca del Fucino - San
Benedetto del Tronto , Ascoli Piceno
06/2024 - 03/2025

Direttore di filiale Banca del Fucino - San Benedetto del Tronto, Ascoli
Piceno
01/2020 - 06/2024

Personal Advisor Banca Nazionale del Lavoro - Ancona
10/2017 - 12/2019

Direttore di Agenzia Banca Nazionale del Lavoro - Corridonia, MC
06/2015 - 10/2017

Direttore di agenzia Banca Nazionale del Lavoro - Ancona
10/2012 - 05/2015

Gestore relazionale privati Banca Nazionale del Lavoro - Giulianova, TE
04/2007 - 09/2012

- Il raggiungimento degli obiettivi reddituali, commerciali, patrimoniali, di customer satisfaction;
- Curare la gestione del portafoglio di clientela assegnato, garantendo l'erogazione di un elevato livello di servizio;
- Assicurare il costante sviluppo di nuova clientela

Gestore clientela privati Banca Nazionale del Lavoro - Avezzano, AQ
07/2005 - 04/2007

Credit analyst Ducato gruppo Bipielle - Pescara
10/2004 - 07/2005

Operatore di sportello Banca Popolare dell'Adriatico - Spinetoli, AP
06/2004 - 08/2004

Operatore di sportello Banca Popolare di Ancona - San Benedetto del
Tronto, AP
05/2004 - 06/2004

Impiegata area commerciale Metropol srl - San Benedetto del Tronto, AP
01/2004 - 04/2004

- Contratto part-time al 50%

**Addetta alle attività connesse alla procedura di regolarizzazione dei
lavoratori extra-U.E.** Direzione Provinciale del Lavoro - Ascoli Piceno, AP
04/2003 - 09/2003

CONTATTI



via A. Murri n. 68, 63039, San
Benedetto del Tronto, AP



assikwa@icloud.com



11/08/1973

PROFILO PROFESSIONALE

Manager con solida esperienza nel settore dei servizi finanziari e assicurativi, possiede spiccate abilità nella pianificazione strategica, nel monitoraggio delle performance finanziarie e nella formazione continua del team per assicurare una crescita costante della filiale e il mantenimento di standard elevati di qualità del servizio.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Windows
- Word
- Excel
- Internet
- Flessibilità
- Capacità organizzative
- Comunicazione
- Capacità budgeting
- Orientamento al cliente
- Pianificazione commerciale
- Sviluppo clientela
- Abilità risoluzione problemi
- Propensione al teamworking
- Gestione prodotto
- Proattività
- Conoscenza piattaforme social

- Capacità di adattamento
- Conoscenza lingue straniere
- Senso di responsabilità
- Conoscenza leggi commerciali

Attività di consulente fiscale e tributario Centro Servizi Unificati srl - Fermo, FM
04/2003 - 04/2003

Operatore unico Banca Nazionale del Lavoro - Teramo, TE
07/2002 - 10/2002

Attività di promotore finanziario Banca 121 - San Benedetto del Tronto, AP
01/2002 - 07/2002



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Laurea: Economia bancaria, finanziaria ed assicurativa
Università degli Studi di Macerata, 01/2001

- Titolo della tesi: "Il franchising finanziario: il caso Banca 121". Relatore: prof. F. Adornato, professore ordinario di diritto privato dell'economia.
- Media dei voti: 92/110

Maturità scientifica
Liceo Scientifico statale "B. Rosetti" - San Benedetto del Tronto, 01/1992
Media dei voti: 43/60



CUSTOM

- 349/8192600



INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

- Componente Commissione Pari Opportunità Regione Marche (2021-2025), dove mi sono occupata della sensibilizzazione verso l'Educazione finanziaria delle Donne e delle categorie più deboli (in collaborazione con la Banca d'Italia, Filiale di Ancona);
- Impegnata in attività di volontariato e service:
Socia del Rotary club San Benedetto del Tronto Nord;
Socia di UCID sezione di Ancona;
Socia del Club Agora di Ascoli Piceno;
Socia della Fondazione Sambenedettese.